

Et si ce poste était pour vous, même sans expérience dans la construction ou l'immobilier ?
Chez nous, ce n'est pas un frein. Au contraire.

Pour soutenir le développement de notre activité, nous cherchons à renforcer notre **équipe de commerciaux** sur les **secteurs 69, 01, 38** (au choix).

Avec + de 30 ans d'expérience, on a appris une chose : reconversion, expérience de vente dans un autre secteur, parcours atypique... les profils pépites se cachent parfois là où on ne les attend pas.

Evidemment, pas de saut dans le grand bain sans accompagnement : vous serez formé(e) par notre Responsable Commercial et toute une équipe pour appréhender ce secteur d'activité passionnant.

Qui sommes-nous ?

Demeures Rhône Alpes, constructeur de maisons individuelles et contractant général (DRA Promotion), est un constructeur à taille humaine, implanté en Rhône-Alpes depuis plus de 30 ans. Depuis le siège à Genas et 5 agences locales (69, 74, 01, 38), ses équipes réalisent une **centaine de projets immobiliers par an**.

Description du poste

- Comprendre les besoins des clients et les conseiller sur leur projet de construction (typologie de maison, budget, financement, choix du terrain).
- Commercialiser l'offre de l'entreprise et adapter les propositions commerciales en fonction des attentes des clients
- Bâtir une relation de confiance avec les clients, de la recherche foncière jusqu'à la signature du contrat et l'ouverture du chantier
- Collaborer avec le bureau d'études pour l'élaboration des plans et le chiffrage du projet
- Aider les clients à définir leur projet, de concert avec le bureau d'études (dessinateur, mappiste)
- Veiller au bon avancement de ses dossiers de construction
- Participer à la définition et à l'application de la stratégie commerciale du Groupe
- Gérer les éventuelles réclamations et trouver les solutions nécessaires en équipe

Mais aussi :

- Identifier et prospecter activement de nouveaux clients potentiels (particuliers, investisseurs, promoteurs).

- Développer un réseau de partenaires (agents immobiliers, notaires, courtiers, lotisseurs, etc.) pour générer des opportunités foncières et commerciales
- Assurer une veille sur votre secteur géographique

Profil recherché

Si vous avez la fibre commerciale et un vrai sens du relationnel, que vous aimez échanger, convaincre, apprendre vite et rebondir avec résilience... on cherche à vous rencontrer !

–

Vous vous reconnaissez dans ce profil ? Joignez nous vite votre candidature à contact@demeuresrhonealpes.com.

Pour parcourir les dernières actualités de l'entreprise, rendez vous sur la page LinkedIn Demeures Rhône Alpes.

Un profil à nous recommander parmi votre réseau ? Partagez lui cette annonce.